

ubitexx: Channelprogramm für regionale Partner

iMobility ruft nach mehr Partnern

ubitexx erweitert sein Channelprogramm für den Fachhandel in Deutschland und Österreich

Der Boom von Smartphones, iPads und mobilen Anwendungen im Unternehmenseinsatz bestätigt den Erfolg des führenden Herstellers im europäischen Mobile Device Management-Markt ubitexx. Multiplattformfähige Mobile Device Management-Lösungen sind zu einem wesentlichen Bestandteil der Geschäftsstrategie und Technologie-Implementierung geworden. Um die steigende Nachfrage von Unternehmen nach der leistungsfähigen Multiplattform Mobile Device Management-Lösung ubi-Suite zeitnah zu stillen, startet ubitexx ein Channelprogramm für regionale Fachhändler und Systemhäuser in Deutschland und Österreich. Betreut und durchgeführt wird es von den Mobile-Business-Experten in München.

Die iMobility birgt großes Potenzial für Reseller, wie die Gartner-Studie „Handys überholen bis 2013 Computer bei der Internetnutzung“ belegt. Die Mobile Device Management- und Sicherheitslösung ubi-Suite unterstützt die moderne Arbeitsweise der Anytime, Anywhere, Any Device-Internet-Connectivity. Wartezeiten am Flughafen, im Café oder in der Bahn nutzen Mitarbeiter heute produktiv, um mit ihren internetfähigen mobilen Endgeräten zum Beispiel E-Mails zu beantworten oder Aufträge zu bearbeiten. ubi-Suite macht iMobility für Unternehmen sicher und kosteneffizient nutzbar. Alle Verwaltungs- und notwendigen Sicherheitsfunktionen gängiger Desktop Management-Lösungen werden per Mobilfunk ausgeführt. Historisch gewachsene heterogene

**Presseinformation
30. Juli 2010**



Gesteigerte Mobilität ist Trumpf: iMobility bedeutet schnelle Entscheidungen, hohe Flexibilität und bessere Kundenbetreuung. Im neuen ubitexx Channelprogramm können Reseller an diesem Wachstumsmarkt erfolgreich partizipieren.

Weiteres reprofähiges Bildmaterial auf
Anfrage bei
presse@ubitexx.com

Gerätepools aus iPhones, iPads, Windows Phones und Symbian S60-Geräten konsolidiert und verwaltet ubi-Suite effizient in einer Managementkonsole.

Im Kern des neuen Channelprogramms steht der Ausbau des Fachhandels- und Systemhausvertriebs im deutschsprachigen Raum durch ein neues Partnerprogramm. Reseller aus der TK-Branche, die über einen guten lokalen Marktzugang verfügen, können sich als „ubitexx Partner“ oder als „ubitexx certified Partner“ registrieren lassen.

Mit Mobilität Geld verdienen

Die künftigen Reseller sollten Mobilfunk-Know-how haben und die Bedürfnisse ihrer Kunden bestens kennen. In speziellen Produkttrainings via Web werden die neuen Partner geschult, um ihre Kunden kompetent über den Einsatz und den Umfang der Integration von ubi-Suite zu beraten. Sie partizipieren mit der gängigen Verkaufsprovision an einem Wachstumsmarkt. Dabei können die Partner auf tatkräftige Unterstützung des Herstellers zählen: Bei vertrieblichen und technischen Fragen unterstützt sie das Partner-Betreuungsteam in München. Für Interessenten seiner Partner führt ubitexx kostenlos Produkt-Webcasts durch. Die Partner brauchen diese nur zu moderieren und können sich voll auf ihre Kunden fokussieren. Zudem stellt ubitexx Templates sowie Text- und Bildmaterial für Marketingaktivitäten zur Verfügung.

Zertifizierte Partner erhalten zusätzlich ein zweitägiges, kostenpflichtiges Produkttraining, eine Voll-Installation der ubi-Suite und Rabatte von bis zu 30 % für die Software-Lizenzen. Dadurch können sie das Umsatzvolumen steigern und auch die gehostete ubi-Suite verkaufen. Ferner unterstützt ubitexx zertifizierte Partner durch die Weitergabe von Leads und einem Logoprogramm.

Informationen zur Registrierung erhalten neue Partner direkt von [Stefan Mennecke](#), Vice President Sales der ubitexx.

Weitere Informationen:

Pressesprecherin der ubitexx GmbH
Marina Baader
81541 München
Tel. +49 (0)89 550 64 89-65
Fax +49 (0)89 550 64 89-12
E-Mail: Marina.Baader@ubitexx.com
E-Mail: presse@ubitexx.com

Über ubitexx

ubitexx entwickelt und vertreibt innovative Management- und Sicherheitslösungen für Smartphones. Als Technologieführer bietet ubitexx Unternehmen Systemsoftware für die laufende Betreuung, 1st Time Deployment & Provisioning, Policy- und Asset-Management ihrer mobilen Endgeräte.

Die mehrfach ausgezeichnete Mobile Device Management-Lösung ubi-Suite (Deutscher Internetpreis 2008) beschleunigt das Einrichten, vereinfacht die Benutzung und senkt die Betreuungskosten von Smartphones. Das mit dem europäischen Technologiepreis (ICT) ausgezeichnete Compliance-Modul setzt erstmals Sicherheitseinstellungen und Compliance-Vorgaben auf Smartphones durch. Unternehmen können die Vorteile mobiler Geräte voll ausschöpfen, ohne auf die vom PC bewährten Sicherheitsmaßnahmen zu verzichten.

Seit der Unternehmensgründung 2002 werden Lösungen von ubitexx weltweit eingesetzt von führenden Banken und Versicherungen, namhaften Pharma- und Energiekonzernen, in der öffentlichen Verwaltung, im Einzelhandel, in Medien-gesellschaften und Industriebranchen wie Automotive und Maschinenbau.

ubitexx hat seinen Hauptsitz in München, Deutschland und betreibt eine Tochtergesellschaft in Cambridge, Massachusetts (USA).

Internet: www.ubitexx.com